



**Analisi Transazionale e Metodo Drammaturgico per una relazione professionale e personale efficace.**  
Un percorso di Masterclass studiato per tutti coloro che desiderano comprendere e gestire al meglio le proprie relazioni quotidiane; per professionisti che vedono nella relazione interpersonale una componente strategica del loro intervento (es: medici, infermieri, fisioterapisti, insegnanti e formatori, educatori, avvocati, consulenti fiscali e del lavoro, manager, imprenditori); per professionisti della relazione di aiuto.

**70 ore di formazione pratica** per apprendere e applicare le migliori strategie relazionali e raggiungere i propri obiettivi.

**10 incontri**  
dalle 9:30 alle 12:30  
dalle 13:30 alle 17:30

**Costo complessivo: 390 euro**

## Le 10 Masterclass

1. I principi dell'Analisi Transazionale - 24 ottobre 2020
2. I poteri professionali - 14 novembre 2020
3. La recitazione professionale e l'esercizio dell'empatia - 12 dicembre 2020
4. La comunicazione efficace: gli strumenti dell'Analisi Transazionale - 23 gennaio 2021
5. Il Metodo Drammaturgico nella consulenza: dal problema al contratto - 20 febbraio 2021
6. Gli stili di leadership: riconoscerli e interpretarli - 27 marzo 2021
7. I Giochi Finzionali di Gruppo - 17 aprile 2021
8. La vendita: gli strumenti dell'Analisi Transazionale - 8 maggio 2021
9. Il Metodo Drammaturgico nella consulenza: dal contratto alla strategia - 12 giugno 2021
10. Il counselling amicale - 3 luglio 2021

È possibile partecipare **in presenza** nella sede\* di Torino o **a distanza** con un tutoraggio personalizzato.

\* *Opzione riservata ad un massimo di 8 partecipanti secondo le indicazioni sanitarie previste*

L'ammissione al corso avverrà previo colloquio con un docente della Scuola.  
A partire dal 25 luglio fino al 14 ottobre è possibile fissare il colloquio che potrà essere svolto nella forma in presenza oppure da remoto

Mail: [info@counsellingdrammaturgico.it](mailto:info@counsellingdrammaturgico.it)

Telefono / WhatsApp: **350 0858939 - 339 7069367**

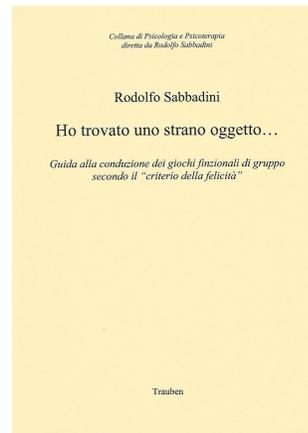
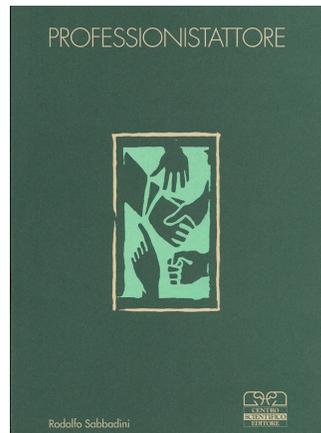
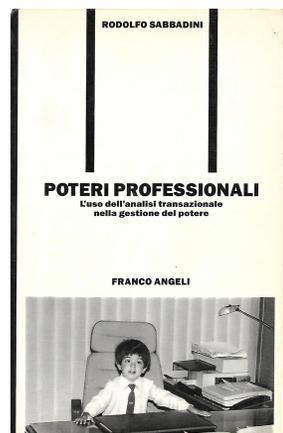
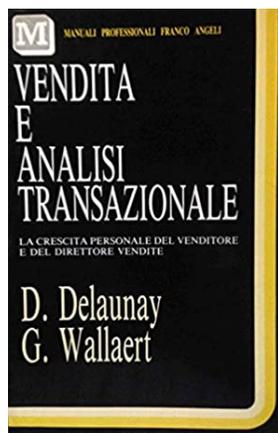
A volte, nella vita professionale e personale, ci troviamo coinvolti in dinamiche relazionali e sociali delle quali non comprendiamo appieno i meccanismi e che non ci permettono di reagire in modo adeguato per raggiungere gli scopi che ci stanno più a cuore. Vi voglio rivelare una prima verità rivoluzionaria: non esiste modo per essere sempre vincenti nella vita e nel lavoro e non esistono maghi che possono consentirci di esserlo. E ciò nonostante molti dicano il contrario e ci propongano generosamente le loro ricette magiche! Che fare dunque?

Fin dall'inizio della mia esperienza manageriale (che era sostenuta dai miei studi in psicologia) ho cercato, nella psicologia, nella filosofia, nella sociologia e nel teatro, i riferimenti più funzionali ed efficaci per gestire e risolvere le difficoltà che mano mano incontravo nella vita professionale e personale. Per questo motivo, negli anni '80 ho tradotto e presentato in Italia per la Franco Angeli "L'analisi transazionale" di Dominique Chavlin e "Vendita e analisi transazionale" di Delaunay e Wallaert. Negli anni '90, poi, ho scritto "Poteri professionali, l'uso dell'analisi transazionale nella gestione del potere". Successivamente, con altri libri, tra i quali "Il metodo drammaturgico nella relazione di Counselling", del 2012, sempre per la Franco Angeli, ho integrato l'AT con l'approccio teatrale. Poco a poco credo di essere riuscito a strutturare un quadro di riferimento molto efficace per consentire di analizzare e gestire molte situazioni problematiche, senza dover ricorrere ad altri "esperti". Certamente l'Analisi Transazionale è stato, ed è, un riferimento preziosissimo, reso ancor più efficace ed operativo dall'approccio drammaturgico.

E' giunto il momento per rivelarvi la seconda verità rivoluzionaria: per apprendere questa metodologia è necessario impegnarsi un po'. Questo è quanto, insieme ai colleghi di SCD, intendiamo proporvi con le nostre Masterclass. Nel percorso formativo mi affiancheranno:

Barbara Capello, psicologa e psicoterapeuta; Marta Nefat, consulente aziendale; Raffaella Penna, psicologa del lavoro; Sabrina Silvestro, docente di filosofia. Vi aspettiamo!

*Rodolfo Sabbadini*





# MASTERCLASS