

# GESTIRE LA COMPLESSITA' DELLE RELAZIONI PROFESSIONALI



E' noto, spesso per esperienza diretta, a tutti coloro che occupano ruoli di responsabilità, che le conoscenze tecniche, specifiche di ogni contesto operativo, possono condurre a risultati ottimali solo se sono accompagnate e supportate dalle competenze necessarie ad amministrare efficacemente non solo la relazione con gli altri, ma anche le proprie reazioni emotive contingenti e i propri modelli di lettura della realtà.

Con questo ciclo di seminari si intende fornire ai partecipanti alcune griglie di lettura di quanto può accadere nelle relazioni professionali sul piano comunicativo e su quali possono essere i riscontri personali che ciascuno può avvertire durante tali interazioni, o a seguito di esse. Le conoscenze acquisite consentiranno di progettare e attuare strategie comunicative che potranno essere le più efficaci per il raggiungimento dell'obiettivo di lavoro.

- Durata: 4 workshop
- Quando: sabato dalle 9:30 alle 17:30 e domenica dalle 9:30 alle 13:30
- Monte ore: 48
- Costi: singolo seminario 120 euro; intero percorso 450 euro
- Dove: Corso Tassoni 79/3 Torino, Cell. 350 0858939

PROGRAMMA:

**13 - 14 gennaio 2018**

LE COMPONENTI DELLA PERSONALITA' NELL'INTERAZIONE PROFESSIONALE:  
CONOSCERLE PER POTERLE GESTIRE

**3 - 4 febbraio 2018**

PREVENIRE E GESTIRE EFFICACEMENTE LE INSIDIE DELLA COMUNICAZIONE

**3 - 4 marzo 2018**

CONFLITTI DI PROSPETTIVE PER UNA MEDIAZIONE EFFICACE

**24 - 25 marzo 2018**

STRATEGIE PER L'EMPOWERMENT

Per maggiori informazioni e iscrizioni contattaci via mail, telefono o WhatsApp

E.mail: [info@counsellingdrammaturgico.it](mailto:info@counsellingdrammaturgico.it) - Mobile: 347 2103410





SCUOLA DI COUNSELLING E FORMAZIONE MANAGERIALE

# FORMAZIONE MANAGERIALE

## CALENDARIO CORSI 2018

# **TECNICA DEI GIOCHI FINZIONALI DI GRUPPO: MIGLIORARE IL CLIMA, LA COMUNICAZIONE E LA CONOSCENZA DI SE' NEL TEAM DI LAVORO RIVOLTO A CONSULENTI AZIENDALI E FORMATORI**

Il gruppo di lavoro è capace di rendere il meglio di sé nella misura in cui le persone che lo compongono riescono ad interagire in modo funzionale e sinergico in vista di un obiettivo definito e condiviso. Tale dimestichezza presuppone una conoscenza reciproca e un'abitudine a lavorare insieme che portano ad una sorta di confidenza e fiducia reciproca. I Giochi Finzionali di Gruppo sono stati ideati proprio per facilitare la sperimentazione, nell'ambito del gruppo di lavoro, delle modalità relazionali di ciascuno, offrendo l'occasione di apportare gli opportuni correttivi, in un contesto "protetto". Essi vogliono essere anche un'occasione ludica, dove la libertà di esprimersi è limitata solo dalle regole di una convivenza felice, e dove quanto ciascuno manifesta non è sottoposto ad alcuna forma di giudizio o interpretazione.

- Durata: 4 workshop
- Quando: sabato dalle 9:30 alle 17:30 e domenica dalle 9:30 alle 13:30
- Monte ore: 48
- Costi: singolo seminario 120 euro; intero percorso 450 euro
- Dove: Corso Tassoni 79/3 Torino, Cell. 350 0858939

## PROGRAMMA:

**27 - 28 gennaio 2018**

La tecnica dei Giochi Finzionali di Gruppo

**24 - 25 febbraio 2018**

Maratona dei Giochi Finzionali di Gruppo

**7 - 8 aprile 2018**

Maratona dei Giochi Finzionali di Gruppo

**12 - 13 maggio 2018**

Esame per l'abilitazione alla conduzione dei Giochi Finzionali di Gruppo

Per maggiori informazioni e iscrizioni contattaci via mail, telefono o WhatsApp

E.mail: [info@counsellingdrammaturgico.it](mailto:info@counsellingdrammaturgico.it) - Mobile: 347 2103410



# TECNICHE DI RECITAZIONE PROFESSIONALE

Uno dei pregiudizi più diffusi nel campo delle relazioni interpersonali consiste nel pensare che il mondo interno delle persone (gli stati d'animo) non possa che riflettersi quasi automaticamente nella relazione interpersonale. Nel mondo del lavoro (ma anche nella vita quotidiana), in verità, la spontaneità è un lusso che ci si può permettere solo talvolta. L'esito delle relazioni, infatti, è fortemente condizionato non solo dal contenuto, ma anche dalla forma, e tutti coloro che sono a contatto con gli altri hanno il diritto di chiedere un clima di relazione civile. D'altra parte, il modo in cui le persone si rapportano consente di veicolare efficacemente o di ostacolare l'obiettivo di lavoro. Durante il corso verranno presentate e sperimentate tecniche di "recitazione professionale" che, integrando il metodo teatrale di K.Stanislavskij con la teoria dell'Analisi Transazionale, possono consentire di rapportarsi agli altri in modo efficace, indipendentemente dallo stato d'animo del momento

- Durata: 4 workshop
- Quando: sabato dalle 9:30 alle 17:30 e domenica dalle 9:30 alle 13:30
- Monte ore: 48
- Costi: singolo seminario 120 euro; intero percorso 450 euro
- Dove: Corso Tassoni 79/3 Torino, Cell. 350 0858939

## PROGRAMMA:

### **13 - 14 gennaio 2018**

Gli strumenti dell'Analisi transazionale per la relazione professionale

### **10 - 11 febbraio 2018**

I Poteri professionali

### **10 - 11 marzo 2018**

Le tecniche di rappresentazione professionale

### **14 - 15 aprile 2018**

Prove tecniche di recitazione: supervisione

Per maggiori informazioni e iscrizioni contattaci via mail, telefono o WhatsApp

E.mail: [info@counsellingdrammaturgico.it](mailto:info@counsellingdrammaturgico.it) - Mobile: 347 2103410

