

## Il Signor Darcy sarà il nostro cliente : chiederà aiuto al Counselor.

Cosa racconterà di sé? Cosa farà capire di sé al Counselor? La motivazione che porta nel colloquio sarà veramente la causa dei suoi dubbi? Nascerà l'empatia fra le mura dello studio? Riuscirà il Counselor a riformulare le asserzioni che il nostro cliente farà ad alta voce? Ma soprattutto ... il Counselor come potrà avere quell'intuizione che lo renderà veramente utile al suo cliente?



GENOVA, SEDE DI SICOLIGURIA: VIA DEI GIUSTINIANI 21/2a



13, 20 MARZO 2015 ORE 17,00-19,00 e 26 MARZO 2015 ORE 16,00-20,00

**A gentile richiesta e con un numero**

**di almeno dieci partecipanti,**

**il Corso pilota di marzo verrà**

**replicato nei mesi di maggio e**

**settembre 2015.**

**Partecipando si acquisiranno 8 C.A.P S.I.Co.**

**Prenotazione al num. 338 8994806**

**Costo euro 50,00**

*Questo Corso vuole aiutare il Counselor ad usare sempre meglio gli strumenti fondamentali del colloquio col cliente: l'ascolto, l'empatia, la riformulazione, ma soprattutto vuole attivare una riflessione su quanto sia importante sempre conoscersi a fondo, conoscere i propri **pregiudizi**, i propri punti deboli ed annullarli senza restare vittima dell'**orgoglio**, che ci impedisce di considerare che possiamo anche sbagliare.*